

La Maison Louis Bélet est une entreprise familiale dynamique comptant 185 collaborateurs et spécialisée depuis 1948 dans les outils de coupe de haute précision destinés à l'horlogerie, à la technologie médicale, à la micromécanique et à l'électronique. Afin d'assurer le développement durable de notre marché allemand, nous recherchons une personne motivée.

Conseiller technico-commercial H/F/X

Région Suisse alémanique - 100%

Vous deviendrez le partenaire privilégié de nos clients et contribuerez activement à écrire la suite du succès de Louis Bélet en Suisse alémanique.

Tâches principales

- Résolution de problèmes techniques : analyse des besoins spécifiques des clients directement à la machine.
- Optimisation des processus : sélection de solutions d'outillage performantes et optimisation des processus d'usinage.
- Ambassadeur du savoir-faire : démonstrations de produits et formations clients orientées pratique.
- Développement du marché : développement autonome et durable de la clientèle en Suisse alémanique.
- Interface d'innovation : collaboration avec les services d'ingénierie d'application, de conception et de production pour les outils spéciaux.

Votre profil

- Formation technique en mécanique de précision, usinage ou fabrication d'outils.
- Expérience pratique dans l'usinage (fraisage/tournage) et très bonne connaissance des outils d'usinage ; la connaissance du PCD est un atout.
- Sens aigu du service client et de la vente, aisance dans la communication et goût pour l'établissement de relations commerciales à long terme.
- Capacité à expliquer de manière claire et convaincante des concepts techniques complexes.
- Langue maternelle allemande ou française, avec de très bonnes connaissances de l'autre langue ; anglais souhaité.
- Être disposé à effectuer des déplacements professionnels réguliers.

Nous vous offrons

- Poste à responsabilités au sein d'une entreprise familiale dotée d'une forte expertise technologique et de processus de décision courts.
- Formation approfondie aux produits, aux procédés de fabrication et aux outils logiciels au siège de Vendlincourt.
- Grande autonomie et confiance dans l'organisation de vos activités commerciales.
- Voiture de fonction neutre à usage privé, équipement pour le télétravail ainsi qu'un salaire et des prestations sociales attractifs.

Prêt à relever un nouveau défi et à contribuer au développement de notre marché en Suisse alémanique ? Nous attendons avec impatience votre candidature, à adresser à notre responsable des ressources humaines, M. Guy Jubin : careers@louisbelet.ch